



南安億元產值工業企業超550家

規模以上工業產值突破3000億元

近日，記者從南安市統計局了解到，2021年，全市規模以上工業生產規模再創新高，全年產值突破3000億元大關，億元企業增加45家，規模以上工業增加值同比增長13.0%。

行業增長面逾九成

2021年，南安規模以上工業企業總數首次突破千家，達到1071家，規模以上工業產值達到3234.80億元，同比增長12.0%。

在全市32個在統的工業大類中，29個行業實現同比增長，增長面為90.6%，其中兩位數增幅達到21個。產值超百億元的行業有9個，其中非金屬礦物製品業首超千億元。

雙千億產業集群誕生

從行業上來看，去年石材陶瓷業、日用輕工業強勢邁入千億行

列。石材陶瓷業產值全年實現產值1123.33億元，成為首個突破千億元大關的主導產業。日用輕工業緊隨其後，達到1052.44億元。至此，南安擁有雙千億產業集群。

億元產值工業企業超550家

在企業做大做強的同時，南安億元企業貢獻也在逐漸凸顯。2021年，南安市累計產值超億元的規模以上工業企業552家，比上年同期增加45家；其中超5億元企業159家，比上年同期增加23家，超10億元企業79家，比上年同期增加21家。

億元工業企業實現產值3052.70億元，占全市規模以上工業產值94.4%；同比增長19.9%，拉動規模以上工業增長17.6個百分點。

從數據中可以看出，南安的產業集聚正進一步加速，產業轉型和行業優化的趨勢明顯增強。

(顏思達 林君燕)

為防疫一線烹飪「愛心盒飯」

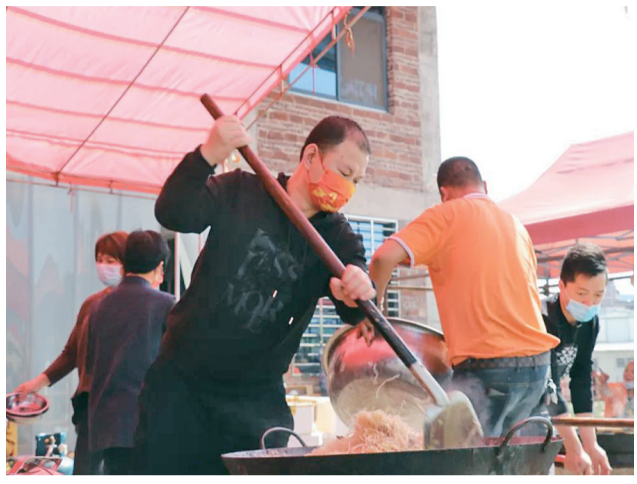
南安17位廚師組團

近日上午，在南安市新鎮玉泉飯店室外空地臨時搭建的「廚房」熱氣騰騰，來自省新鎮17家餐館的廚師和志願者戴着口罩烹飪一道道美食。

“前不久，看見蓬華鎮廚師組成愛心團隊，為一線防控人員烹飪‘愛心盒飯’，我心裏很觸動，想到我們疫情期間也是悶在家，何不利用自己的廚藝，為防疫一線的工作人員出點力。”有了這個想法，廚師尤文平立刻付諸行動。

“打算弄愛心午餐，大家有意願參與接龍……”當尤文平把想法分享到南安市廚師協會新分會微信群時，不到一天，就有十幾位廚師接龍，並且募集了1萬多元愛心資金，用於採購食材。

說幹就幹，了解到省新鎮將開展大規模人群核酸檢測，17位廚師立即行動了起來。“我們提前統計各個核酸檢測點需要的午餐數量，總的需要900多份，我們就準備了1000份成



飯和米飯，並且提前採購食材，光豬肉就買了200斤，還搭配香菇、幹貝、海螺、魷魚幹等豐富食材。”尤文平說。

上午7時許，廚師們準時來到集合點，洗菜、切肉、炒飯、備湯……大家各司其職，忙得不亦樂乎；10時許，廚房內就瀰漫了濃鬱的香氣，成飯和米粉芳香四溢，而精心準備的目魚羹、肉末耳湯，聞起來也鮮味十足。

一番熱火朝天的烹飪以後，接着又是緊張煩瑣的分裝打包。在大家的通力合作下，1000份午餐終於打包完畢，廚師和志願者們又分成幾組小分隊，將私家車變成「配送車」，把熱乎乎的午餐送到了20多個核酸檢測點。

(賴香珠 黃建明)

“南安三美”擺出愛心攤

供困難群眾免費自取

若有生活困難，請自取——“南安三美”。凡是路過南安官橋福官路的群眾，都會被一個寫有這樣暖心話語的愛心攤點所吸引。記者了解到，這是南安三位“90後”美女發起設立的愛心攤點。攤點擺放了一些果蔬菜米面蛋等生活物資，供困難群眾免費自取。

三閩蜜設立“愛心攤點”

這事的起因很簡單。蔡雅容、傅鑫鳳、王丹玲是閩蜜，同是南安市歸國留學人員聯誼會（以下簡稱“南安留聯”）成員。3月25日下午，她們在自己的“南安三美”微信群裏聊天。聊到南安留聯去霞美對點幫扶的情況，傅鑫鳳說：“去超市買菜，看到有些老人在菜攤旁邊糾結，拿起來又放下，有點小心塞。”這一情景，讓三人很受觸動。於是，她們萌生了把物資送到困難戶手中的想法。

正好，蔡雅容是開超市的，就想借助超市的渠道場所，為困難人員提供愛心物資。最後，三人決定挑選一些“性價比高、普惠性”的生活物資，擺在超市門前，供困難群眾免費取

用。“質量太好的，會被不那麼需要的人拿走”“擺些品相不那麼完美、質量沒問題的果蔬菜”“擺點挂面、雞蛋”“米一斤2.2元？我先來200斤”“你出來，我出雞蛋、小菜吧”……三位閩蜜你一言我一語，就聚籌起了這個“防疫愛心攤點”。

“他們徘徊了好久才來拿”

說幹就幹。3月26日，蔡雅容在自家超市門前支起桌子、擺上物品、立起告示牌，“南安三美”的防疫愛心攤就開張了。米、面、蛋、菜、水果，配上“請將物資留給真正需要的人”“若生活有困難，請自取”……顯眼的攤點很快引起了人們的注意，也陸續有人過來取走。愛心物品被領走後，店員就及時補上，讓愛心“不斷檔”。

“開張這幾天的情況，讓我們很欣慰。”蔡雅容說，雖然不可避免有些貪小便宜的人來多次拿取，但這些愛心生活物資並沒有被一搶而空，而是每日被適量領取。她分析認為，可能需要的人們不是那麼多，也可能是這些物資真的被有需要

的人員領取。“我們查看超市監控時，看到一些老人、流浪漢，在旁邊徘徊了好幾次，最後才鼓足了勇氣，來取走點東西。”蔡雅容說，自己被疫情期間的人性打動了。

帶動周邊商家共同參與

同樣被疫情期間的人性打動的，還有周邊的商家、企業。

獲悉這個愛心攤點的存在後，開米行的林嘉陸送來了大米，經營油脂的李麗金送來了食用油，做日化用品的康瑞萍送來了洗潔精、洗手液……他們說，知道這個愛心攤點後，正好企業裏有小包裝的產品，就一起來參與，“大家一起共渡難關”。

“我們自己也很受感動。”蔡雅容、傅鑫鳳、王丹玲3位閩蜜說，把慈善做好不容易，“物品檔次太高容易吸引并不太需要的人”，這幾天一直在考慮如何把握度，爭取細水長流，在自己的能力範圍內讓愛心攤點在疫情過後仍然延續下去，幫到那些真正需要的人。

(黃耿煌 陳雲 黃保慶 陳鑫烽)

青瓦土木結構的老厝房子古樸，斑駁的微光悠蕩而進。木棍敲打木板的嗒嗒聲有節奏地響起，在急促處戛然而止，而後，一場市井之聲從遠處傳來。走近一瞧，四五個農村婦女正坐在一間門大小木板前敲打着面皮似的東西，原來是老街的一家門店正在打魚糰。在這盪漾海鮮味的空間裏，光影配黃澄澄的氣勢，一如烈酒在透白天色中微微暈染一筆。

魚糰，泉州人最喜愛的小吃之一，是用新鮮的海魚和地瓜粉制作而成的。打早先把買回來的小海魚，去頭、去尾，剝下魚肉和姜用攪拌機攪拌成魚泥，再按一定的比例加地瓜粉、少許鹽、白開水，揉成面團；大的面團分成一個個橘子般大小的小團，將小團用擀面杖不斷拍打，最後變成厚度祇有兩毫米左右的薄片，這樣子的薄片，吃起來更加Q彈爽。倘若要現吃，便將魚糰放在鍋裏，兩面煎至金黃；或者蒸（炊）熟，切片或切卷兒，曬乾即可。

這時，陸續有顧客走進門店，脫口而出：“老媽，來幾片魚糰，現吃。”正在打魚糰的店主站了起來，立馬回應道：“好嘍！”店主是一個五六十歲光景的婦女，大家稱呼她老媽，用閩南話來講大概是老伯母的親切稱呼。緊接着老媽或親自動手或喚來兒媳婦，起鍋熱油，攤開打好的魚糰下鍋，就開始煎魚糰了。

煎魚糰要10分鐘的時間，老媽一邊熟練地操控着烹飪的程序，一邊和顧客攀談起來。熟悉的顧客，往往就家長裏短、厝邊事聊起；陌生的顧客，常常或詢問從哪裏過來，或介紹店裏的魚糰是用哪種海魚制作而成，不一而足。

魚糰不但制作方法傳統、精細，吃法更是令人稱贊不已。若是整片的魚糰，可用食用油煎至

兩面金黃，一口一口嚼，送入嘴裏，連同駐滿口鼻的香味一同滑入腹裏，真是美味絕口。若是魚糰被加工，要麼切片，要麼成卷，曬乾即可。切片的魚糰被油炸，入口酥脆，色香俱美，常被當成零食吃，算是土產的“膨化食品”。成卷的魚糰，用來煮面或煮湯，湯味鮮甜可口，魚糰吃起來QQ彈彈，特別有嚼勁，觸動味蕾。

在家鄉，過年前家家戶戶總喜歡互相幫襯，屯點魚糰，來年平日煮湯煮面方便加，久而久之，魚糰便成了家鄉地道的小吃之一。常年工作在外的我，回家的日子越發少了，一年多則七八趟，少則兩三趟。每每回來，我總喜歡騎着單車去吃弄弄裏老媽魚糰店，排上大長隊，買塊魚糰。許是彌補心裏的那份鄉情，嘴裏的那點饞勁。“你們這兒的魚糰地道，很薄，吃起來很Q，酥脆可口，味道很香，好好吃。”我的一句樸實的贊美，總能讓家鄉小販老媽笑開了花。

人之犯饞，是在飽暖之餘，眼看着、回想起或是談論到某一美味，喉頭像是有饞蟲搔抓作癢，祇好幹咽吐沫。一旦得遂所願，竊嘗享受，渾身通泰。但對於家鄉的古早味魚糰，我總是百吃不厭。這幾年，泉州發展迅速，面貌煥然一新。幾多次，我回到家鄉，買了一塊魚糰，邊吃邊感慨，不管我去到哪裏，在我心中，家鄉永遠是不變的美食中心。

過去，游子在外做工，漂泊他鄉，半生闖蕩。行走一生，腳步起于故鄉；落葉歸根，終點還是家所在的地方。現在，少年遠游，在求學的過程中，人離家越來越遠，故鄉味道愈發醇厚。在悠悠的歲月裏，家鄉的魚糰之于我，是獨一無二、不可重現的。因為，那是溫暖的享受，是親情的呼喚，是濃濃的鄉情。

歲月悠悠魚糰香

(黃清霞)



鄭成功以商養兵 每年獲取100萬兩白銀

南安市石井鎮南部沿海，是福建著名僑鄉。石井鎮奎霞村，是民族英雄鄭成功的故鄉。

奎霞人“以海為田”，出洋謀生的傳統悠長。明清以來，奎霞人飄洋過海，外出謀生者絡繹不絕，他們旅居東南亞各國和香港等地，從事經商活動。幾百年來，奎霞這個濱海漁村，成就了林氏家族走向世界、繁榮家園的夢想。3000餘人口的奎霞村，僑屬達九成，旅居境外并繁衍的人口，是村莊人口的5倍之多。至今村莊仍然保留傳承“元宵聽香”、秀才媽告御狀、糕仔傳統手工製作工藝、搓鹽（扒收）、圍網、破坭、討小海、年兜跳火等非物质文化遺產。(葉宇琪)

鄭成功帶兵打仗，連連勝利，一個很重要的原因是他軍紀嚴明，執法如山。建立的一套賞罰制度對約束士兵的行為、穩定軍隊的秩序以及安定民心起了至關重要的作用。但要維持如此龐大的軍隊，軍餉開支也是少不了，而且是相當大一筆費用。那麼，鄭成功帶軍轉戰東南沿海十多年，他靠什麼養活這支龐大的軍隊呢？

歷史上，鄭成功不祇是驅逐荷蘭洋鬼子占據臺灣的著名軍事家，除此之外，他還是一個精明的生意人，而且做的都是大買賣。在這裏還得提到一個人，他父親鄭芝龍。鄭成功出生于海商世家，他的父親鄭芝龍是當時東南沿海最大的海商。公元1627年，鄭芝龍接受明朝招撫，當上了福

建副總兵。後來，他率軍剿滅了東南沿海各路海盜，並在銅山、澎湖、金門、酒洲等地，多次打敗了荷蘭殖民者的侵略，維護了中國東南沿海的安全，同時也壟斷了東南沿海的海上貿易。史書上就有記載：“自就撫後，凡海舶不得鄭氏令旗者，不能往來。每船納入三千金，歲入千萬計，芝龍以此富可敵國。”

之後鄭芝龍降清，鄭成功與父親決裂，自立門戶堅持抗清。鄭成功雖然憑藉艦隊占據了福建沿海，但是沿海地區的出產本不夠維持龐大的軍隊開支，所以鄭成功不得不重操父親的舊業，那就是開展海上貿易，“以商養戰”。鄭成功開設了“五大商”“十大行”。“五大商”分別設在京、蘇、杭、蘇州、山東等地。“十大行”分別名為“仁義禮智信”和“金木水火土”。前五行為海路五行，總部設在廈門。後五行為陸路五行，總部設在杭州。商人的本錢是鄭成功提供的，每次領取五萬或十萬兩白銀，月息一分三厘。商人們四處採購所需物資，然後匯集到總部。這些物資，除了留下軍事、生活之用外，其他的用于對外貿易。當

時鄭成功的生意範圍涵蓋了日本、菲律賓、印尼、泰國、柬埔寨和越南等地。出海的商船都掛有鄭成功發給的牌照，上面印着“石井鄭府”字樣。輸出的商品主要有絲綢、瓷器、茶葉等。輸入的商品主要是銅、錫、象牙、海味、藥材等。據專家估計，鄭成功每年從東西洋海上貿易所獲取的利潤超過一百萬兩白銀。因此，鄭成功自製銀幣，上面刻有“朱成功”“國姓大木”等字樣。這種銀幣，廈門鄭成功紀念館裏就有收藏。

鄭氏海商集團在中國海洋貿易中可以說是當時海上貿易的霸主。海上貿易，不僅確保了軍隊的軍餉，而且具有深遠的意義。一方面，鄭成功海上通商，維護了中國的海權，保衛了國家的海防。17世紀初期，西方的殖民帝國把侵略牙爪，伸到了亞洲。當時荷

蘭殖民者占據了印尼和中國臺灣；西班牙殖民者占據了菲律賓；英國殖民者占據了馬來西亞、新加坡；法國殖民者占據了越南、柬埔寨。這些殖民帝國，虎視眈眈，時時企圖入侵中國，不斷騷擾東南沿海。鄭成功為了通商，堅持以武力為後盾，與荷蘭、西班牙等西方列強爭雄，確保海路暢通。公元1656年8月，鄭成功針對荷蘭的侵略行徑，毅然對荷蘭在臺灣的貿易實行海禁，迫使荷蘭人不得不向鄭成功要求和解，每年納貢。具體是“年輸銀五千兩，箭柙十萬支，硫磺一千擔”。之後，鄭成功才暫時同意荷蘭恢復通商。另一方面，鄭成功海上通商打破了中國的傳統觀念，順應了世界的發展潮流。在中國封建社會，重農輕商是傳統觀念。明朝期間，為了防倭，實行“片板不許下海”的海禁政策。“片板不許下海”，指的就是未經官方允許，民間禁止私自出海同外國進行貿易。這項政策導致當時的社會閉關自守，嚴重阻礙了中國社會的進步。鄭成功22歲時就向隆武帝提出“通洋裕國”的建議。他認為：“大開海道，與販各國，以足其餉。然後選將練兵，號召天下，進取不難矣。”鄭成功突破儒家輕商之見，提出并實踐“通洋裕國”的構想，這是多麼高瞻遠矚。

